

PUIDUTÖÖTLEMISE JA MÖÖBLITOOTMISE ETTEVÕTETELE SOBIVAD TOOTMISTARKVARAD

Uurimistöõ sai teoks vajadusest koguda teavet puidutöötlemise ja mööblitööstuse sektorile sobivate tootmistarkvarade kohta. Et infokogumikku oleks vaja ning et see oleks käepärane ja kergesti leitav, selle kaudseks tõendiks on ka töö käigus ühe mööblitootja poolt välja toodud argument, et tootmistarkvara valiku üheks aluseks sai asjaolu, et tarkvara oli eesti keeles. Tegelikult oli tol ajal, ainult mõned aastad tagasi, turul juba mitmeid eestikeelse tarkvara pakkujaid, kellel ette näidata ka pikk ajalugu - on Eesti ettevõtteid, mis on asutatud juba 1990-te alguses ja toimivad siiani. Mööblitootja argument pigem viitas sellele, et omal käel otsides, kodulehel esitatud andmete hulgas orienteerudes ja õiget lahendust valides võib lähteülesanne olla keerulisem kui algul arvatakse.

Tootmistarkvara soetanud ettevõtete lugudest ongi välja koorunud lause, et alustuseks hakati tegema eeltööd ja tutvuma tarkvara pakkujatega nende kodulehtede järgi. Pilt on kirju ka praegu: on ettevõtteid, kes on üles riputanud palju infot, kaasa arvatud hinnad. On ettevõtteid, kes soovivad otse nende poole pöörduda, et kogu vajamineva info saab kätte alles siis. On ettevõtteid, kes oma kodulehel on keskendunud ainult positiivsetele kliendilugudele, aga potentsiaalne klient endale vajaminevat asjakohast infot suurt ei leia. Kuni selleni välja, et ainsaks kontaktiks on telefoninumber ja meiliaadress. Või siis on ainult inimeste eesnimed ja fotod. Ühel juhul oli lausa kirjas, et nende ettevõttes loetakse ainult neid kirju, millel korralik meiliaadress, aga näiteks gmail.com ja hotmail.com lõpuga kirju ei loeta.

Isegi kui tarkvarast huvitatud ettevõtte esindaja teeb mingi valiku ja saab kontakti pakkujaga (kes ilmselgelt teeb kõik, et uus klient endale saada), jääb veel mõni asjaolu, mõni nüanss, mille peale valiku tegija algul mõeldagi ei oska, aga mis hiljem võib osutuda kulukaks komistukiviks. Uurimistöõ annab ülevaate tarkvara pakkujatest, nende eripäradest ja sobivusest erineva suurusega ettevõtetele, hinnaklassist niipalju kui võimalik, kuuluvuse (rahvusvaheline või eesti ettevõtte), samuti kliendilood ja lingid ning allikad. Allikatena on kasutatud infot kodulehtedel, ettevõtete esindajate kommentaare, klientide arvamusi.

Tarkvarapakkujad on koondatud tabelitesse, iga ettevõtte andmed omas tabelis, lisatud on kliendilood.

Tarkvarapakkujate tabelis on andmed järgmiste ettevõtete/brändide kohta: Eziil, Monitor, MRPeasy, Noom, ProdMaster, BCS Itera, Fujitsu, Suno 365, Odoo, Standard ERP, MSBS SAP Business by

Design Liana Allas, Via Soul Pro OÜ, november 2020

MILLEKS ETTEVÖTTELE TOOTMISTARKVARA?

Tootmisettevõtete kogemuslugudest selgub, et ülemineku põhjuseks on olnud soov saada ettevõttes toimuvad protsessid kontrolli alla, vältida vigu ja saada pilt olukorrast oma töölaua tagant lahkumata. Ettevõtete lugudest selgub ka, et enne tarkvara kasutusele võttu on kogu tootmine ja arvepidamine olnud Exceli tabelis, kuhu andmeid sisestati käsitsi ja kus vead olid kerged tekkima.

„Väga keeruline oli kõigel sellel manuaalselt järke pidada ja kõiki hindu tuli käsitsi pidevalt muuta,” ütleb Võru EMPAKi juhataja, kes 6 aastat tagasi ettevõttesse uue tulijana märkas kohe seda kitsaskohta. (ProdMaster)

Ka Sunorek AS Tank garderoobisüsteemide tehase juht ütleb, et kui tema 2017. aasta juulis tööle tuli, siis käis asi nii, et tehtud töö märgiti paberile ja igal hommikul korjas tootmisjuht paberid kokku ja sisestas selle tabelisse, mis oli koostatud Excelisse. Probleemiks oli see, et tekkisid olukorrad, kus tabel oli hõivatud, sest keegi unustas välja logida, läks arvuti tagant ära jne. Ning siis oli tabeli kasutamiseks võimalik ainult *read only*. „Selge oli see, et Exceli maailmale tuli leida alternatiiv,” ütleb juht. (Eziil)

Üle 20 aasta pehme mööbli tootmisega tegelenud Bellus Furniture OÜ, Eesti suurim pehme mööbli tootja, töötas kuni 2012. aastani sisuliselt Exceli najal. „Jah, te saite õigesti aru – 25 miljoni euro suuruse käibega ettevõtte ja Excel! Aga siis toimus esimene muudatus ning viidi lõpule üsna pika vinnaga üleminek tarkvarale NAV. Seadmete automatiseerimine tõi 33% tootlikkuse tõusu!” (BCS Itera)

Et tootmistarkvara järgi oli ettevõtetel tegelikult vajadus juba paarkümmend aastat tagasi, selle tõestuseks on köögimööblitootja Arens AS tehnoloogi vastus kirjale: „Meie ettevõtte kasutab tootmistarkvarana täielikult enda tehtud ja igapäevaselt edasi arendatavat tootmisprogrammi. Seda hakati jooksvalt looma juba aastal 2001-2002. See on kohandatud ja täiustatakse täpselt vastavalt meie ettevõttele.”

Samas on ettevõtteid, kes jätkuvalt käsitsi ja tabelis arvestust peavad: „Tööjõukulu on tänapäeva Eestis tootmissektoris üks suuremaid kulusid, kuid samas on just töökorralduse valdkond sageli tehnoloogiliselt uuendamata – endiselt planeeritakse tööd Exceli tabelites ning töötaja tööaegu registreeritakse süsteemis, kust hiljem andmed käsitsi palgaprogrammi ümber kirjutatakse. (Äripäev „Tark tootmisettevõtte juhivad muudatusi digitaliseerimisega” 4.09.2020)

Tänased tarkvara pakkujad on mõelnud kõigele, ka sellele, et raamatupidamine liita programmi. On võimalik panna kokku ettevõtte vajalikest moodulitest ja liidestestest lahendus, mis katab kõik ettevõtte vajadused. Et tellimuse vastuvõtmisest alates on kogu protsess jälgitav, kuni selle hetkeni, kui toode laost välja läheb. Selle vahel on programm näiteks teinud nii arvestused laoseisus kui ka arvestanud välja tööle kulunud personalikulu. Veelgi enam – tänu digitaliseerimisele on töötajatel endil võimalik oma töökohal personaalsest tahvelarvutist näha otseselt oma töö tulemuslikkust ja teenitud palka.

Saab minna veelgi kaugemale – programmiga saab liita maksekeskusi, pakisaatmise keskkonna, näiteks Omniva. Kuni selleni välja, et müüa oma kaupa Amazonis, mis võimaldab liita ettevõtte e-poe nende platvormiga. Ka suuremahulisi kaupu on nende kaudu võimalik müüa. Kuidas Amazoni

kaudu müüa, sellest pikemalt Tsentri kodulehel <https://tsenter.ee/kasulikku/loengu-konverentsi-ja-seminaride-ettekanded/edukas-muuk-amazonis/>

DIGITALISEERIMISEST ÜLDISELT

Mis on digitaliseerimine? Strateegilised muudatused ettevõttes, millega kaasneb uute tehnoloogiate kasutuselevõtt, erinevate tööloikude ja protsesside automatiseerimine, mõttemaailma ja tööharjumuste muutus.

„Digitaliseerimise peamiste võitadena saab välja tuua eelkõige andmete kättesaadavuse ja usaldusväärsuse paranemise ning tööprotsesside läbipaistvamaks muutumise. Samuti saavad spetsialistid tänu digitaliseerimisele teha rohkem oma päristööd, mis loob ettevõttele lisaväärtust.”
(<https://www.eas.ee/digitaliseerimine-muudab-ettevotte-tookultuuri/25.09.2020>)

On ainult aja küsimus, millal tootmisettevõtted Exceli tabelist loobuvad ja tarkvarale üle lähevad. Mingil ajal vahetuvad juhid, kasvab peale uus põlvkond. Konkurentsipüsimeks tuleb tootmine efektiivsemaks ja asjajamine mugavamaks ning kaasaegseks muuta. Seetõttu pakuvad tarkvaraarendajad juba praegu täislahendusi, et kõik oleks programmiga seotud. Lisaks pikema ajalooga arendajatele ja pakkujatele on turule tulnud uue põlvkonna tegijad, kes kõike seda pakuvad.

MÕISTED

Tootmistarkvara pakkujate hulgast valikut tegema hakates võib esialgu segadusse sattuda – kasutusel on mitmed spetsiifilised mõisted ja lühendid: ERP, MRP, NAV, API, MS Dynamics, Dynamics AX

- ERP – *Enterprise Resource Planning* – ettevõtte ressursside planeerimine
- MRP – *Manufacturing Resource Planning* – tootmisressursside planeerimine
- API – *Application Program Interface* – rakendusliides ehk programmiliides ehk rakendustarkvara liides
- NAV – Varasema nimega NAV-i uus nimi on Business Central. Microsoft Dynamics 365 Business Central on osa Microsoft Dynamicsi perekonnast ja jagab sama koodibaasi kui NAV. Rahvusvaheline äritarkvara Microsoft Dynamics 365 Business Central on Microsofti platvormil olev lahenduste komplekt, mis annab ühtse ülevaate ettevõtte peamistest äriprotsessidest. Business Central on kasutusel üle maailma ja on olemas enamikus keeltes, sealhulgas ka eesti keeles.
- AX – Microsoft Dynamics AX (varasema nimega Axapta Microsoft Dynamics TM AX)
- *Open-source* - avatud lähtekood, tähendab vaba juurdepääsu toote lähtekoodile. See on vajalik programmeerija, süsteemiadministraatori või kasutaja jaoks, kelle eesmärk on programmi muuta või mõista, kuidas see töötab.

TARKVARA VALIMINE

Kõige suurem väljakutse ettevõtte digitaliseerimisel on sobiva tarkvara valimine ja leidmine. Alustama peaks sellest, et leida ettevõtte töötajate seast sobivad inimesed, kes kohe algusest peale tarkvaraga tegelema hakkavad - osalevad otsimis- ja valikuprotsessis, osalevad läbirääkimistel, aitavad juhtkonnal langetada õigeid otsuseid. Et tarkvaraga tegelemist ja juurutamisprotsessis osalemist ei saa teha muu töö kõrvalt, seda on tunnistanud mitmete ettevõtete juhid. Ka tarkvara pakkujad ütlevad, et ettevõtte poolt peaksid olema kindlad inimesed, kes osalevad kõigis protsessides ja on vahelülis.

➤ SIHTGRUPP

Tarkvara pakkujad on jaotunud kahte rühma: väikestele ja keskmistele ettevõtetele ning keskmistele ja suurtele ettevõtetele. Määrav on tarkvara valik – kui digitaliseerima hakkava ettevõtte ambitsioonid ja laienemisplaanid ulatuvad Eestist väljapoole, on mõttekas valida tarkvara, mis ühildub mõne rahvusvahelise programmiga.

Määrav on ka tarkvara pakkuva ettevõtte võimekus ja töötajate arv – liiga väikesearvuline ettevõtte ja väikestele ettevõtetele orienteeritud tarkvara pakkuja ei pruugi kasvava ja areneva ettevõtte vajadustega mingil ajal enam toime tulla, seda hallata ega hooldada.

Oluline argument tarkvara ettevõtte valikul on veel juurutamisele ja üleminekule kuluv aeg, kulu, samuti hilisemad püsikulud ning muud lisanduvad kulud: versiooniuuendused või -vahetused, liidesed. Need tuleks kohe alguses läbi rääkida.

➤ EESTI ETTEVÕTE VÕI RAHVUSVAHELINE?

Tarkvara pakkujad on jaotunud kahte rühma:

- Eesti ettevõtted, kellel tarkvara endal välja töötatud.
- Rahvusvahelistel ettevõtetel, kellel partnerettevõtte Eestis, on tarkvara lahendused selliselt välja töötatud, et need ühilduksid omavahel üle maailma, samuti paljude teiste liidestega. Näiteks Odoo esindaja Eestis toob piltliku näite, et kui ühe teenusepakkujaga nõ suusad risti lähevad, siis saab minna teise juurde – tarkvara töötab ühtses süsteemis kenasti edasi

➤ SERVER VÕI PILVEPLATVORM?

Kas kogu tarkvara peaks olema ainult ettevõtte omas serveris, kuhu väljastpoolt juurdepääs puudub, või peaks kõik olema hoopis pilveplatvormil? Sellisel juhul oleks juurdepääs andmetele ka väljaspoolt, nii arvuti kui nutiseadmete kaudu. Et mitmete tarkvaradega käivad kaasas äpid, oleks selles osas vaja eeltööd teha – kas äpid ühilduvad ja töötavad paremini mobiilsete seadmete operatsioonisüsteemiga Android või iOS? Küsimus muutub aktuaalseks siis, kui töötajatele hakatakse muretsema tahvelarvuteid või on vajadus ettevõtte protsesse kontrollida kaugemalt, nutiseadme abil.

➤ MOODULID JA LIIDESED

Tootmisettevõtete tarkvarapakettidesse kuulub reeglina 4 põhimoodulit: ost, müük, tootmine ja ladu. Võimalik on liita ka raamatupidamine, aga see sõltub tootmisettevõtte varasemast raamatupidamise korraldamisest ja juba kasutusel olevast programmist.

Kui põhimoodulid on tarkvarapakkujatel enam-vähem samad (lihtsalt erinevas sõnastuses), siis muude liideste osas on pilt tunduvalt kirjum. Paar näidet:

Eziil: saab programmiga liita veel E-poe, Hansaworldi, Merit Tarkvara, Scoro, Noomi, Directo äritarkvara, GlobalReaderi.

MRPeasy kasuks valikut tehes aga saab liita järgnevad: QuickBooks Online, Xero, Shopify, Magento, BigCommerce, WooCommerce, PipeDrive, ShipStation, CSV import-export

Mööbli- ja puidutööstuse jaoks on MRPeasy tarkvaral spetsiaalne tööriistade komplekt, mis võimaldab rakendada paindlikke marsruutide konfiguratsioone ning paralleelselt teostada kattuvaid tootmistegevusi, vähendades tootmisaega.

Mitmetel ettevõtetel on Omniva liides, aga **Suno 365** näiteks pakub ka krediidiriski valgusfoori ja kuludokumentide digiteerimist.

Veel pakutakse projektijuhtimise liidest, samuti ärianalüüsi. Keskmistele ja suurematele ettevõtetele suunatud **Odoo** aga pakub järgmisi liideseid: Telema, Docura, Maksekeskus, Äriregister, EMTA, Maanteeamet. Odoo liidestused on osa standardsest lokaliseerimispaketist. Välise infosüsteemi puhul, millele soovitakse liidestust, on ettevõtte valmis looma vajalikud tehnilised lahendused.

➤ **HIND JA HINNASTAMISE ALUSED**

Igal tarkvara pakkuval ettevõttel on oma hinnakiri ja mõnel on see ka veebilehelt leitav, aga kogu kulu selgub läbirääkimisi pidades, vastavalt kliendi poolt soovitud teenuste ja mahu suurusele. On ühekordne kulu, püsikulud, muutuvkulud. On juurutamise kulu, litsentsitasu, kuutasu, kasutajatugi, versiooniuuendused, tehnilised lahendused jne. On kuutasu kasutajate arvu järgi, on tunnitasu teenuste osutamise korral. Kõik need tuleb tarkvara pakkujaga läbi rääkida.

MRPeasy: „Tootmistarkvara soetamine on tootmisettevõtete jaoks olnud aastaid sadadesse tuhandetesse küündiv pikaajaline investering, ent täna on pilt oluliselt muutunud. Suurepärase tootmistarkvara saab ka taskukohase hinnaga.”

➤ **JUURUTUSPROTSESSILE KULUV AEG**

Ettevõtte peaks arvestama, et juurutusprotsessile kuluv aeg ja üleminek on minimaalselt 6 kuud kuni aasta, aga tihtipeale isegi rohkem. Muutused tuleb läbi viia etappide kaupa, et ei tekiks kaost tootmises, et inimesed harjuksid ja omandaksid uued reeglid ja töökorra. Vähema ajaga ei saa kuidagi, on ettevõtete juhid öelnud, pigem kulub kogu ettevõtte digitaliseerimisele tunduvalt rohkem aega.

➤ **KOOLITUSED, DEMO**

Mitmetel tarkvara pakkujatel on kliendile valiku ja otsustamise kergendamiseks pakkuda (lisaks veebilehele) kas küsimustik, infoleht või programmi tasuta demoversioon. Aasta 2020 läheb ajalukku COVID-19 aastana, sellest tingituna on tarkvaraettevõtted välja töötanud *online* lahendusi, et läbi viia koolitusi kaugmeetodil. Veebilehetele on lisatud ka videod, kõik need lahendused võimaldavad tootmisettevõtte töötajatel uue programmiga tutvuda iseseisvalt. Samuti tuleb selline lahendus kasuks siis, kui tootmisettevõtte värbab tööle uusi inimesi, ka nemad saavad oma algteadmised programmist omandada ise ja rahulikult, arvuti taga. Selliselt on kergem asuda töökohale, kus töötajal on vaja kasutada tahvelarvutit.



ARENDAJA	Eziil Production Intelligence OÜ
ASUTATUD	28.12.2015
TÖÖTAJATE ARV	22 (seisuga 30.09.2020)
SIHTGRUPP	Väikese ja keskmise suurusega, kuni 100 töötajaga tootmisettevõtted
MOODULID	Tootmine, ladu, ost, müük
LIIDESED	E-pood (kokkuleppel), Hansaworld, Merit Tarkvara, Scoro, Noom, Directo äritarkvara, GlobalReader
HIND	Hinnastamine toimub inimeste ehk kasutajate põhiselt
TUGITEENUSED	
Koolitus	Tasuta, <i>online</i> , veebis videod
Demoversioon	Tasuta
Webinar	Tasuta
Kasutajatugi	Tasuta
Tootmistarkvara test	Tasuta
LISAINFO	<ul style="list-style-type: none"> • Tarkvara on loodud tootmise taustaga inimeste poolt • On üles ehitatud väga loogiliselt ja kasutaja mugavust silmas pidades • Oma paindlikkuse tõttu sobilik tootmisettevõtetele erinevates valdkondades <p>Ettevõtte osaleb Eesti-Norra koostööprogrammis "Green ICT", mis lõpeb 31.01.2023. Selle tulemusena tootmistarkvara:</p> <ul style="list-style-type: none"> • on modulaarne ja paindlik, järgides tööstusstandardeid • võimaldab kiiret ja paindlikku integratsiooni teiste ettevõttes kasutatavate süsteemide (raamatupidamistarkvara jms) ja riistvaraga • on disainitud viisil, et seda saaks osade kaupa kasutada, võimaldades lisamoodulite kiiret ja paindlikku integreerimist • võimaldab kiiret juurutamist madalamate kuludega • suudab mõõta kasutajate ökoloogilist jalajälge, pakkudes toodetud toodetele CO2 valideerimise sertifikaati
LINGID JA ALLIKAD	https://eziil.com/ https://eziil.com/ee_blogi https://eziil.com/green-ict https://eziil.com/sunorek https://softrend.ee/ettevottest/

KOMMENTAARID JA KLIENDILOOD

EZIIL, turundusjuht Marko Laanes:

Programmi on arendanud tootmise taustaga inimesed, st need inimesed, kes teavad oma kogemuse põhjal, millised probleemid tootmises on ja kuidas peaks töö olema organiseeritud, et saada paremaid tulemusi.

Meie puhul on oluline välja tuua samm-sammult moodulite lisamine, et ei hakataks korrigeerida kõike digitaliseerima, vaid tuleks võtta aega. Meie lähenemine juurutamisele on selline, et aitame samm-sammult edasi, et mitte anda korrigeerida liiga palju kliendile kätte, vaid et ta saaks realselt abi ja võimaluse stabiilselt edasi liikuda.

See, kui pikk on teekond üleminekul Exceli tabelist tarkvarale, sõltub ettevõttest. Üldjuhul suudavad ettevõtted oma protsessid täielikult tarkvarale üle viia aasta jooksul.

Meie tugevusteks on *online* koolitused. Alustasime nendega väiksemas mahus juba 2019. aastal, kuid koroonakriis andis 2020. aasta kevadel tõuke nendega suuremas mahus tegelemiseks. Lisaks Youtube'i videotele on meil *Online MasterClass*, mida mitmed ettevõtted on juba läbinud. *Online* koolitused aitavad säästa aega, mida ettevõtted peaksid muuduloodu kulutama uue inimese väljaõppele. Video abil on võimalus õppida endale sobivas tempos. Loomulikult oleme kokkuleppel valmis klienti kohapeal, tema ettevõttes koolitama. Kokkuvõtteks võib öelda, et me oleme näoga kliendi poole, aga ettevõtja peab ka ise tulemuse nimel panustama.

SOFTREND, protsessiinsener Jelena Kaare:

„Tootmise protsessid on **Eziiliga** läbipaistvamad: saab analüüsida, võrrelda ja korrigeerida iga tootmist puudutavat aspekti alates toote omahinnast lõpetades tootmisvõimsuse planeerimisega ja operatsioonide ajakuluga”

SOFTREND – Eesti disain, Eesti toode. Softrend Online OÜ on üle 20 aasta pehmet mööblit tootnud pereettevõtte, kus 35 meistri käe all Väänas asuvas tehases valmib käsitööna mugav ja kvaliteetne mööbel. Kokku töötab ettevõttes 55 inimest, 70% toodangust läheb ekspordiks.

SUNOREK

AS Sunorek on enam kui 25 aastat tootnud ja müünud Eestis aknakatteid. Alates aastast 2000 on AS Sunorek Tank Indoor kaubamärgi all arendanud, disaininud, tootnud ja turustanud erimööbdu mööblilahendusi. Koostöös **Eziiliga** on nende tootmises lahendatud tootmise planeerimine ja tootmise jälgimine.

Tank garderoobisüsteemide tehase juht Karto Kõrv: „Kui mina tulin Sunorek ASi tööle 2017. aasta juulis, siis käis asi nii, et tehtud töö märgiti paberile ja igal hommikul korjas tootmisjuht paberid kokku ja sisestas selle tabelisse, mis oli koostatud Excelisse. Probleemiks oli see, et kõik käis läbi Exceli tabeli, tekkisid olukorrad, kus tabel oli hõivatud, sest keegi unustas välja logida, läks arvuti tagant ära jne. Ning siis oli tabeli kasutamiseks võimalik ainult *read only*. Selge oli see, et Exceli maailmale tuli leida alternatiiv. Ühel hetkel kodus mingit ajakirja sirvides avastasin artikli **Eziilist**. Selles tutvustati **Eziili** kui tootmise jälgimise tarkvara. Kuna meie majas oli sellest just puudus, siis tekitas see teema minus kohe ka uudishimu, võtsin nendega ühendust ning sealt hakkas asi edasi arenema.”

Karto Kõrv lisab, et **Eziili** kasuks rääkis tugev toode ja meeskonna paindlikus erarenduste osas. "**Eziili** kasutamine teeb kõik kompaktseks ja me võidame aega, mille võrra saame realselt rohkem tööd teha.”

MONITOR ERP

Juhtimistarkvara tootmisettevõtetele



ASUTAJA JA ARENDAJA ROOTSIS	MONITOR ERP SYSTEM AB
ARENDAJA EESTIS	ROCKSOFT OÜ
ASUTATUD	10.07.2008 (Rocksoft OÜ)
TÖÖTAJATE ARV	17 (seisuga 30.09.2020)
SIHTGRUPP	Väiksemad ja keskmise suurusega ettevõtted
MOODULID	Tootmine, ost, müük, ladu, töökoha info, raamatupidamine
LISAMOODULID	<p>MONITOR Electronic Invoice Management – Võimaldab elektrooniliselt juhtida kogu arvete halduse protsessi. Arvete skaneerimine, registreerimine, kooskõlastajate määramine.</p> <p>MONITOR Mobile – Rakendus mobiiltelefonidele ja tahvelarvutitele. Võimaldab kasutada CRM funktsionaalsust ning samuti saada infot klientide, müügipakkumiste, müügitellimuste, toodete ning ettevõtte võtmenäitajate kohta.</p> <p>MONITOR PDA (Personal Digital Assistant) – Rakendus, mis võimaldab kasutada teatud MONITORi protseduure käsitervinaliga (Windows Mobile)</p> <p>Customer Order Transfer – Kasutatakse juhul, kui müügiettevõtte on üks ettevõtte ning tootmisega tegeleb teine ettevõtte. Müügiettevõtte klienditellimus konverteeritakse automaatselt tootmisettevõtte klienditellimuseks</p> <p>Custom Reports – Kui MONITORi standardraportitest peaks jääma väheseks, siis selle mooduli abil on võimalik ise disainida ettevõtte jaoks spetsiifilisi raporteid. Oluline on teada, et lisaks Custom Reports moodulile on vaja ka SAP Crystal Reports tööriista.</p> <p>Document Viewing – Moodul võimaldab erinevaid dokumente (joonised, lepingud jne.) siduda klientide, tarnijate, toodete või tellimuste külge. Neid dokumente saab seejärel otse vaadata näiteks tellimuse juudes või trükkida joonised välja automaatselt töökäsu väljatrükkimise ajal.</p> <p>Fixed Asset Register – Moodul on loodud põhivara detailseks haldamiseks (amortisatsiooni arvutamine, füüsilise inventari nimekirjad, inventari sildistamine jne.)</p> <p>Product Configurator – Toote konfiguraator võimaldab mugavalt koostada baastoote erinevaid variatsioone ning nende põhjal automaatselt arvutada hinnad ning luua vajadusel tootmistellimused. Sobib ideaalselt ettevõtetele, kelle toodetel on palju erinevaid variatsioone (materjalid, mõõdud, lisatarvikud, värvid jne). Keerukate</p>

	<p>hinnapakumiste koostamine muutub väga mugavaks ning konfiguraatori abiga saavad kõik tooted ka müügiks/ostmiseks/tootmiseks vajalikud materjalid ja tööajad külge.</p> <p>Service Management – Kui lisaks toodete müügile tegeleb ettevõtte ka müügijärgse garantiihoolduse, hooldusteenuste või toodete paigaldamisega, siis “Teenuste Halduse” moodul on õige tööriist</p> <p>Moodulit kasutatakse teenustööde planeerimiseks, salvestamiseks ja raporteerimiseks. Moodulit saab kasutada nii maja sees kui ka mobiilse kliendiga majaväliste tegevuste raporteerimiseks</p> <p>Tool Register – Tööriistade registri moodul võimaldab pidada täpset ülevaadet käsitööriistadest (millal ostetud, kes kasutab, kui kauaks välja antud jne) ning ka suurematest tootmisseedmetest. Pidada hoolduspäevikuid ning arvestada automaatselt tööaega järgmise hoolduse tegemiseks. Tööriistade registrit pidades on mugav planeerida ka töökeskuste hooldusi, sest iga masina puhul oskab MONITOR täpselt järke pidada, millal on vaja teostada järjekordne masina hooldus või tööriista kalibreerimine</p>
HIND	Kokkuleppel, vastavalt ettevõtte vajadustele ja mahule
LISAINFO	ROCKSOFT OÜ on Oracle (Oracle Corporation), andmebaaside, haldussüsteemide ja tehnoloogia kuldklient ehk partner Eestis
LINGID, ALLIKAD	http://rocksoft.ee/ http://rocksoft.ee/product/monitor-erp/ https://www.monitorerp.com/

KOMMENTAARID JA KLIENDILOOD

OÜ Velma Mööbel (asutatud 1997) valmistab eritellimusel köögi- ja kodumööblit (sh elutoa-, lastetoa-, garderoobi- ja vannitoamööbel), büroomööblit ning pakub personaalseid lahendusi ka majutus- ja meditsiiniasutuste sisustamiseks.

Velma esindaja sõnul hakkas juhtkond tarkvara järele vaatama ja pakkujatega suhtlema mõnevõrra varem, kasutama hakati 2014. aastal. Põhjuseks asjaolu, et kõik andmed olid Exceli tabelis ja kui oli vaja kelleltki infot saada, siis pidi tema poole pöörduma. Eeldati, et kui on olemas selline tarkvara, siis kõik muutub kohe reaajas, keegi ei pea oma töökohalt lahkuma ja saab kohe arvutist andmed kätte. Tootmisprotsess on pikk, oli see vajadus, et igal tööpositsioonil saaksid kõik neile vajaliku info kätte. Et igäüks näeks, missuguses etapis mööbel parajasti on, millised toorained on olemas jne.

Välja valiti ärijuhtimise tarkvara Monitor. Peamine argument Velma esindaja sõnul oli, et see oli tol ajal eestikeelne ja oli niipalju valmis, et sai kohe tööle hakata. Päris kõike, mis vaja, Monitorilt siiski tol ajal ei saadud, selleks lõi ettevõtte enda IT- osakond juurde programmi Velma. Monitorist saab andmeid importida ja eksportida Velma rakendusse, jälgida oma süsteemiga, mis omakorda on otseselt seotud saagide ja CNC masinatega, kust jõuab kellaajaliselt info süsteemi.

MRPeasy

Manufacturing Resource Planning Software



ARENDAJA	MRPeasy OÜ
ASUTATUD	21.02.2014
TÖÖTAJATE ARV	11 (seisuga 30.09.2020)
KLIENTE	700+
SIHTGRUPP	Väikestele ja keskmistele tootjatele (10 – 200 töötajat)
MOODULID	Müük, ostud, ladu, tootmine, raamatupidamine
LIIDESED (integratsioon)	QuickBooks Online, Xero, Shopify, Magento, BigCommerce, WooCommerce, Pipedrive, ShipStation, CSV import-export
HIND (paketid, kuutasud)	Starter 39€, alates 10. kasutajast 49€, kasutajaid piiramatult Professional 59€, kasutajaid piiramatult Enterprise 79€, kasutajaid piiramatult. Kõige populaarsem pakett Unlimited 125€, kasutajaid piiramatult
TUGITEENUSED	
Klienditugi	Tugipiletite süsteem
Teenustasud	Varjatud teenustasud puuduvad
Tarkvara hooldus ja uuendamine	Tasuta
Prooviversioon	Tasuta
Platvorm	Pilvepõhine
Juurutamise meetodika	Juhendina veebis
Rakendamise juhised	Juhendina veebis
LISAINFO	<p>MRPeasy on lihtne tootmise planeerimise lahendus. Vastavalt vajadustele saab valida teenuseid alates lao, varude ja tarneahela juhtimisest, tootmise, kulude, tööjõu ning seadmete töökoormuse planeerimisest ja kontrollist ning mahukast juhtimisstatistikast kuni tükitasu, vöotkoodisüsteemi, erinevate ladude ja tootmisüksuste haldamise ja müügijuhtimiseni.</p> <p>Mööbli- ja puidutööstuse jaoks on MRPeasy tarkvaral spetsiaalne tööriistade komplekt, mis võimaldab rakendada paindlikke marsruutide konfiguratsioone ning paralleelselt teostada kattuvaid tootmistegevusi, vähendades tootmisaega. Tugev kliendisuhete haldamise funktsioon (CRM), millele lisandub tootmise planeerimine, varude haldamine ja tarneahela juhtimine, aitab ettevõttel tegutseda kiiresti, minimeerides samal ajal üldkulusid.</p>

	MRPeasy OÜ viib perioodil 08.04.2020-30.09.2021 ellu arendusprojekti EU53959 „MRPeasy arenguprogramm,” mida kaasrahastab Euroopa Regionaalarengu Fond. Projekti eesmärgiks on luua eeldused ja vajalik võimekus pilvepõhise ERP/MRP programmi edasiseks arendamiseks ja kasvu võimendamiseks olulistel turgudel.
LINGID, ALLIKAD	https://www.mrpeasy.com/et/ https://app.mrpeasy.com/ctrl/juhend https://www.ituudised.ee/sisuturundus/2017/12/11/suureparase-tootmistarkvara-saab-ka-taskukohase-hinnaga

KOMMENTAARID JA KLIENDILOOD

MRPEasy OÜ

Kvaliteetne MRP süsteem on efektiivseks tootmiseks hädavajalik, kuid see ei pea olema nii keeruline, et selle juurutamiseks ja kasutamiseks kulutatud ressursid ületavad saadava kasu.

Suurepärase tootmistarkvara saab ka taskukohase hinnaga. Tootmistarkvara soetamine on tootmisettevõtete jaoks olnud aastaid sadadesse tuhandetesse küündiv pikaajaline investeering, ent täna on pilt oluliselt muutunud. Väikestele ja keskmistele tootmisfirmadele loodud lihtsa ja kulusid optimeeriva MRPEasy saab kasutusse võtta alginvesteeringuta, suurendades tänu lahenduse funktsionaalsusele nii käivet kui ka klientide rahulolu.

Puitmajatehas OÜ Esthus kasutab MRPEasy lahendusi 2014. aastast. Ettevõtte juhatuse liige Ermo-Raiki Rebane meenutab, et tollal otsiti võimalikult lihtsat lahendust. „Kui alguses oli meie probleem selles, et saada korda oma laomajandus – mida, mis hinnaga ja kui palju on sisse ostetud, siis tänaseks on tehtud korralikku arendustööd. Mõlemad ettevõtted on kasvanud ning ka koostöö on veel tihedam, sest nüüd käib läbi MRPEasy kogu meie hanke- ja laopool, samuti eelarvestus ja tootmine kuni saatelehtedeni. Lisaks on plaanis ühte tarkvarasse koondada firmasisene projektijuhtimine, haldus ja rahavood.“ Rebane nendib, et tegemist on mugava tööriistaga: „Alati võib ju kasutada ka Excelit, kuid kui inimesi ja osakondi on palju ning tootmisüksusi mitu, võtab 50-100 Exceli lehekülje integreerimine ja sealt õige info kättesaamine liiga palju aega. Oluliselt parem on kasutada spetsiaalset tarkvara.“, lisades, et suur kasu oli tarkvarast ka ettevõtte protsesside korrastamisel ja struktureerimisel ning arendaja vastutulelikkus ja paindlikkus on aidanud nii mõnelegi probleemile lahenduse leida.

Iglusaunade valmistaja Creative Woodworks OÜ kasutab samuti MRPEasy programmi juba mitu aastat. Tegevjuht Priit Kallas: „Meil on palju tooteetappe, mida oleks ilma programmita keerukas hallata. MRPEasy annab ülevaate, mis on tootmises, millises etapis toode on ning kellele see on mõeldud. Kõik meie lao-, müügi- ja ostuandmed on mugavalt ühest kohast leitavad ning omame reaajas ülevaadet, mis täpselt kuskil toimub.“

NOOM

Eestis arendatav tootmistarkvara

NOOM sobib iga suurusega ettevõttele ressursside juhtimiseks, planeerimiseks, analüüsimiseks.

NOOMi eeliseks on funktsioonide rohkus, paindlikkus ja kodumaine

klienditugi.

Astro Baltics on Eestis üks vanimaid majandustarkvara pakkujaid.

ARENDAJA	Astro Baltics OÜ
ASUTATUD	11.03.1998
TÖÖTAJATE ARV	53 (seisuga 30.09.2020)
SIHTGRUPP	Väikestele, keskmistele, suurtele tootjatele
MOODULID	Laohaldus, müük ja kliendihaldus, palk ja personal, raamatupidamine, omahinna arvestus, toote retsept ehk kooste, tootmisplaneerimine, tootmisarvestus, seotud dokumendid
LIIDESED	<ul style="list-style-type: none">• Arvete rekviidid ja finantskontroll• SEPA (pangamaksete import)• Intrastati aruanne• Omniva e-arved• Pakkide ja saadetiste info elektrooniline edastamine• Telema,• NOOM2NOOM dokumentide/arvete vahetamine erinevate NOOM majandustarkvara kasutavate ettevõtete vahel
HIND Teenustpaketid, kuutasuna NOOM raamatu- pidamise rendihind	Alates 60€, partnerlusleping Alates 60€, tehniline hooldustugi Tarkvara starditugi – sisaldub tarkvara hinnas Teenustpakettide lõplik hind sõltub ettevõtte vajadustest ja eripäradest. Alates 45€ kuu
LISAINFO	NOOM 2.0 API võimaldab integreerida mistahes kolmanda osapoole tarkvaratooteid NOOM majandustarkvaraga
LINGID JA ALLIKAD	https://astrobaltics.eu/tootmine/ https://www.rmp.ee/tarkvara/suur/noomsuur https://www.noom.ee/#upgrade

Sageli on ettevõtted oma igapäevatöös sunnitud kasutama mitut erinevat majandustarkvara – tootmise jaoks ühte ja raamatupidamise jaoks teist. Mitme eraldiseisva programmi soetamine ja juurutamine on märgatavalt kallim ühest kesksest lahendusest, varem või hiljem muutub see

ebaefektiivseks ja kulukaks, ka on mitme tarkvara edasiarendamine väga kallid. NOOM pakub kesksel tarkvaralahendust, mis seob ettevõtte erinevate osakondade töö üheks tervikuks.



ProdMaster

MRP II Majandustarkvara tootjatele

ARENDAJA	Usesoft AS
ASUTATUD	15.02.1991
TÖÖTAJATE ARV	24 (seisuga 30.09.2020)
KLIENTE	Eestis 200+
SIHTGRUPP	Eestis tegutsevad ehitus- ja tootmisvaldkonna ettevõtted
MOODULID	Ost, müük, tootmine, ladu
LIIDESED	Hansa Financials, SAF, Directo. EDI
HIND (paketid, kuutasud)	<ul style="list-style-type: none"> • M 299 €, kuni 5 üheaegset kasutajat • L 499 €, kuni 10 üheaegset kasutajat • XL 1399 €, piiramata kasutajate arv
TUGITEENUSED	
Koolitus	<ul style="list-style-type: none"> • Juurutamine ja koolitus 75 € tund
Kasutajatugi	<ul style="list-style-type: none"> • Vastavalt pakatile 2h, 4h, 8h kuus, hinna sees • Muudel juhtudel 75 €
Juhendid	<ul style="list-style-type: none"> • Eesti- ja inglisekeelsed kasutusjuhendid veebis, tasuta
Hooldus	<ul style="list-style-type: none"> • Hooldustööd tasuta
Veaparandused, versiooniuuendused	<ul style="list-style-type: none"> • Tasuta, regulaarsed versiooniuuendused ja nende paigaldamisega seotud tööd
Tarkvaraarendus	<ul style="list-style-type: none"> • 100 € tund, aruannete ja dokumentide ning uue funktsionaalsuse loomine ja selle kohandamine
LISAINFO	<ul style="list-style-type: none"> • Tootjatele tehtud, tootjate vajadusi arvestades. Protsessid on tootjatele loogilised • Katab põhiprotsessid, võimaldab juhtida efektiivset tootmist • Lihtne ja paindlik, kiirelt rakendatav ja seadistatav, võimalusterohke • Arendus toimub Eestis, tarkvara ja tugiteenused eesti ja inglise keeles
LINGID, ALLIKAD	https://prodmaster.ee/ https://usesoft.ee/tootekategooria/tarkvara/majandustarkvara/ https://www.neisergroup.com/et/ https://tadlogistics.ee/

<https://empak.ee/et/meist>

KOMMENTAARID JA KLIENDILOOD

USESOF AS, ProdMasteri arendaja:

„**ProdMaster** on MRPII (Manufacturing Resource Planning) majandustarkvara, mille ülesandeks on tootmisettevõtete äriprotsesside haldamine. **ProdMaster** aitab juhtida efektiivset tootmist – planeerida nii materjali kui ka tootmisressursse ning hallata müüki, ostmist ja laovarvestust.

NEISER

Neiser Group AS finantsjuht Maris Orumets:

„Oleme **ProdMasterit** kasutanud ligi 10 aastat ja selle aja jooksul on meie tootmismahud mitmekordistunud. Lisaks **ProdMasteri** põhifunktsioonidele kasutame igakuiselt algandmeid palgaarvestuseks ja mitmeteks finantsaruanneteks. Arendustööd on alati vastanud meie soovidele ning eritellimusel tehtud **ProdMasteri** lisarakendused teevad meie töö mugavaks.”

Neiser Group on kõrgkvaliteediliste diivanite tootja aastast 1992.

TAD LOGISTICS OÜ juhataja Egert Ispert:

„Oleme kasutanud **ProdMaster** tootmistarkvara 7 aastat. Selle aja jooksul on meie ettevõtte kasvanud kordades ja **ProdMaster** on selle aja jooksul olnud kindlaks toeks. Eelkõige tooksin välja **ProdMasteri** eelistena paindlikkuse, lihtsuse ja operatiivse klienditoe. Kindlasti oleks **ProdMaster** ideaalne lahendus väikese ja keskmise suurusega tootmisettevõtetele.”

TAD Logistics OÜ asub Rummu alevikus Vasalemma vallas Harjumaal, toodab erinevaid voodeid, voodiotsi, kattedmadratsid, madratsikatteid, patju ja tekke, metallist ja puidust voodijalgu.

AS VÕRU EMPAK tegevjuht Remo Allikas:

“Meie programmis on sees tehisintellekt, mis iseseisvalt teeb igal öösel kell 2 arvutuse ostuvajadustest ning toomisvajadustest. Sellest tulenevalt annab programm meile järgmiseks hommikuks vajamineva info, kui palju on vaja tellida tootmiseks vajalike toormeid. Tootmistellimustel on ära näidatud, mis kuupäevaks tellimus peab olema, samuti näitavad töökasud meeskondadele, millised on tellimuste täitmiseks vajalikud kogused ning milline on hetkel laoseis.

Majandustarkvara järele tekkis vajadus, sest seni oli olnud kogu tootmine exceli tabelis, mis tekitas mitmeid probleeme: toote omahinna arvutus oli puudulik, samuti puudus reaalselt ajas ülevaade tootmises kasutatavatest toormetest ning nende hindadest mis olid pidevas muutumises. Väga keeruline oli kõigel sellel manuaalselt järge pidada ja kõiki hindu tuli käsitsi pidevalt muuta. Tarkvara valimiseks tegime pool aastat eeltööd, kohtusime mitmete pakkujatega. Sõelale jäi kaks teenusepakkujat, valiku tegime **ProdMasteri** kasuks. Hakkasime tasapisi proovima, saime katsetada. Algselt tundus muidugi keeruline, programmi ülesehitus ei tundunud loogiline.

Meie eesmärgiks oli leida süsteem, kus oleks parim omahinna arvutus ja et info muutustest jõuaks kohe tootmissüsteemi. Vajadused on aja jooksul järjest kasvanud, koos programmi arendajaga on need ka kõik saadud. **ProdMaster** oli õige valik.”

Võru Empak on kodumaisel kapitalil põhinev pehmemööbli tootmise ettevõtte, diivanite tootmisega alustati juba 1991 aastal. On pälvinud 2014., 2015., 2016., 2017., 2018., 2019. aastal tunnustuse **EDUKAS EESTI ETTEVÕTE**

MICROSOFTI PARTNERID EESTIS

Kohalike eripäradega arvestamiseks on siinsed Microsofti partnerid loonud Eesti tugivõrgustiku, mis võtab arvesse kohalikke erisusi - käibemaksu reeglid, aruandluse nõudeid jne. Süsteem võimaldab tõhusalt hallata ja kontrollida kõiki äriprotsesse, aga selle keskmes on finantsarvestus, mis **katab praktiliselt kõik ettevõtte tegevusvaldkonnad.**

Koos Business Centraliga saab ka toetuse ja partneri, mitte ainult tarkvara!

- **BCS Itera AS** on üks suurimaid majandustarkvara lahendusi pakkuv ettevõtte Baltikumis. Suurim ja pikaajalisem Dynamics 365 Business Central (NAV) ja ärianalüüsi lahenduste juurutaja Eestis, kellel on kõrgeim Microsoft Partner Programmi sertifikaat (Microsoft Partner Gold Enterprise Resource)
- **Fujitsu Estonia AS:** „Muudame Sinu äri kriisikindlamaks majandustarkvaraga MS Dynamics 365 Business Central (endise nimega NAV)
- **Suno 365** on **Columbus Eesti AS-i** poolt turule toodud täisfunktsionaalne majandustarkvara väikestele ja keskmistele ettevõtetele. Suno365 väärtuspakett täiendab oluliselt Microsoft Dynamics 365 Business Centrali standardfunktsionaalsust eestipõhiste seadistuste ning enamlevinud kohalike kasutajavajadustega

PANE TÄHELE!

Suno365 ja NAV2018, mis on nende erinevus?

Suno365 on üsna sarnane NAV2018le. Miks eelistada üht või teist lahendust? **Suno365** ja NAV2018 on pärit ühest perest, mõlemad toimivad NAV2018 platvormil. Nad on sarnaste kasutusvõimalustega, kuid **Suno365**-e saab kiiremini kasutusele võtta

Peamine erinevus kahe programmi puhul on **Suno365**-e pidevalt täienev ja laienev teenus.

Lahenduse alusena on alati kasutusel uusim Microsofti lokaliseeritud platvorm, mistõttu ei tule Suno365-e klientidel kunagi tegeleda versioonivahetustega.

NAV2018 on toode, mille puhul tuleb ettevõttel tegeleda versioonivahetusel kõige kaasnevaga ja kunagi ei teki sellele n-ö iseenesest ühtegi mugavat lisafunktsionaalsust. Igasuguste lisavõimaluste saamiseks tuleb oma soovid täpselt kirjeldada ja NAV partneriga arendusmahtudes kokku leppida.

Kui Eesti turule tuleb Microsofti pakutava tarkvara uus versioon ja NAV2018 või varasema versiooni kasutaja soovib oma tarkvara värskendada, tuleb teha versioonivahetus, mis toob kaasa märgatavad väljaminekud ning kliendipoolse ajakulu (lahendust tuleb ka testida). Kasutades **Suno365** teenust uuendab keskkond ise etteatavatel päeval platvormi ja kasutajal tuleb hakkama saada vaid lahenduse varasemast pisut erineva väljanägemisega – andmed on alles, testperiood pole vajalik, uusim funktsionaalsus on kasutusvalmis.

SUNO 365



Columbus Eesti on loonud väärtuspaketi **Suno365**, tegemist on Eestis ja lähiriikides innovaatilise lahendusega, mis lubab eristuda konkurentidest - parim juhtimisaruandluse ja automatiseeritud raamatupidamisega majandustarkvara.

Suno365 väärtuspakett täiendab oluliselt **Microsoft Dynamics 365 Business Central** standardfunktsionaalsust. Microsoft Dynamics 365 Business Central on uueks põlvkonnaks Dynamics NAV-ile, mis on teenindanud üle 140 000 kliendi ja miljoneid kasutajaid üle kogu maailma.

ARENDAJA	Columbus Eesti AS
ASUTATUD	31.12.1997
TÖÖTAJATE ARV	76 (seisuga 30.09.2020)
SIHTGRUPP	Väikesed ja keskmise suurusega ettevõtted
MOODULID	Finants- ja äriaruandlus, laoarvestus, ost, lihtne tootmine, projektijuhtimine, kliendisuhete ning müügi haldus. Lisavõimalusena on võimalik kasutusele võtta laiendatud laohaldus (WMS), keerulisem tootmine, seadmete hoolduse haldus ja palgaarvestuse tarkvara
LIIDESED	Litsentsi tasus sisalduvad kõik funktsionaalsed lisad – mugavuspakett, pangaliides, Omniva e-arvete liides, krediidiriski valgusfoor, kuludokumentide digiteerimine
HIND	Kuutasu vastavalt kasutajate arvule
PLATVORM	Pilvepõhine
DEMO	Tasuta prooviversioon üheks kuuks
LISAINFO	<ul style="list-style-type: none">• Columbus Eesti on loonud täisfunktsionaalse majandustarkvara Suno365. Tegu on pilvepõhise ja kuutasulise majandustarkvaraga (ERP)• Kuutasus sisaldub ka andmete majutus, varundus, süsteemi monitooring ning kolmandate osapoolte liideste kaudu teenuste kasutamine.• Lahenduse aluseks on alati uusim Microsofti poolt lokaliseeritud platvorm, mistõttu ei tule Suno365 klientidel kunagi tegeleda versioonivahetustega.
LINGID JA ALLIKAD	https://www.columbusglobal.com/et/suno365 https://www.rmp.ee/tarkvara/vaike/suno365

ARENDAJA JUURUTAJA	BCS Itera AS Üks suurimaid majandustarkvara lahendusi pakkuv ettevõte Baltikumis. Suurim ja pikaajalisem Dynamics 365 Business Central (NAV) ja ärianalüüsi lahenduste juurutaja Eestis, kellel on kõrgeim Microsoft Partner Programmi sertifikaat (Microsoft Partner Gold Enterprise Resource)
ASUTATUD	03.04.2000
TÖÖTAJATE ARV	63 (seisuga 30.09.2020)
KLIENTE (BALTI RIIKIDES)	500 + ettevõtet 5000 + kasutajat
SIHTGRUPP	Keskapsed ja suured ettevõtted
MOODULID (Tootmissettevõtetele)	<ul style="list-style-type: none"> • Finantsjuhtimine • Tootmine • Ladu • Ost • Müük • Palk ja personal • Kliendi- ja kontaktihaldus • Ärianalüüs
HIND (paketid, kuutasud)	<ul style="list-style-type: none"> • Pilves kuutasu põhine • Ostetud litsents pilves • Ostetud litsents ja oma server
JUURDEPÄÄS	<ul style="list-style-type: none"> • Pilveplatvorm
LISAINFO	<p>BCS Itera osaleb projektis Internet of Business: standardiseerides majandustehingu info.</p> <p>Projekti Internet of Business (IoB) eesmärgiks on arendada turvaline ja standardiseeritud reaalaaja majanduse kontseptsioonil põhinev võrgustik, kus kõik äritehingud toimivad digitaalselt, suures osas automatiseeritult ja reaalaajas. IoB projekt on saanud toetust nii Interreg Baltic Sea Region Seed Money programmist 2016 aastal kui ka CEF Telecom 2016 Programme: eInvoicing programmist 2017 aastal.</p> <p>2020 aastal jätkuvad projekti tegevused CEF Telecom 2019 Programme: eInvoicing programmi toetuse abil.</p> <p>Projekti elluviimise periood: 01.02.2020 – 31.01.2021</p>
LINGID, ALLIKAD	<p>https://www.itera.ee/solutions-category/tootmine/</p> <p>https://www.itera.ee/2020/11/erp-projekt-tark-opib-teiste-vigadest/</p> <p>https://www.itera.ee/lahendused/ehituskauad-3/</p> <p>https://www.itl.ee/internet-of-business-majandustehningud/</p>

KOMMENTAARID JA KLIENDILOOD

TIMBECO

Eesti üks vanimaid puithoonete ja element- konstruktsioonide tootjaid Timbeco meeskond kaardistas ja uuris ligi kaks aastat erinevaid majandustarkvaratootjaid, kes pakuks ettevõttele ühtset platvormi. Tutvuti Axapta, NAVi, Directo ja teiste lahendustega, kuid lõpuks tehti valik NAVi kasuks, mis tundus kõige paremini sobivat oma mahult ja paindlikkuselt. Vähetähtis pole seejuures ka asjaolu, et Timbeco on aina rohkem liikunud Microsofti platvormi suunas, nagu näiteks Office 365 pilvelahendused. Ettevõttes usutakse, et **integreeritus erinevate Microsofti tarkvarade vahel annab parima sünergia ja efektiivsuse.**

Puitmajatootja meeskond kaardistas intensiivselt koostöös BCS Iteraga võimalikke lahendusi. Põhiline eesmärk oli saada kõigi ettevõtete reaalses andmed ühtsesse süsteemi. Sageli saadi mingeid andmeid alles kuu või kaks hiljem ning nende põhjal oli väga keerukas midagi analüüsida ning õiged otsused teha. Teine eesmärk oli vähendada töötaja ajakulu andmete käsitsi sisestamisel ehk sõna otseses mõttes loobuda kilplase tööst. Soov on saada kogu asjaajamine firmades paberivabaks.

BELLUS: Seadmete automatiseerimine tõi 33% tootlikkuse tõusu

Väga õpetlik aeg Belluse arengus olid aastad 201–2015. „Aastani 2013 kestnud väga kiirele käibekasvule järgnes äkitselt käibe vähenemine, millega paraku ei kaasnud sama kiiret kulude kahanemist. Saime aru, et nüüd on aeg midagi kardinaalselt muuta. Mõistsime selgelt, et jätkusuutlikkuse seisukohalt on oluline pidevas kasumis olla,“ meenutab finantsjuht. Nii kaasati väljastpoolt konsultant, kes aitas meeskonnal seada paika eesmärgid ning pani nad taas ühise eesmärgi nimel tööle.

Belluse tootmine on väga tööjõumahukas ning käsitsitöö osakaal on suur. Otsustati viia läbi automatiseerimine ning tõsta masinate tootlikkust, kuigi masinate operaatorid olid seda meelt, et efektiivsus on niigi tipus. Hakati jälgima masinate tööaega ning ettevõtte juhi Rolf Relanderi sõnul olid esimesed tulemused šokk, kahjuks negatiivne šokk.

Seejärel otsustati viia mõõtmine iga operaatori juurde: iga seadme juurde paigaldati tahvelarvuti, kus kuvati reaalses vahetuse info. Järk-järgult hakkasid töötajad saama aru, mis on nende roll, kui oluline on nende töö ettevõtte mastaabis ja kuidas saada andmeid paremaks.

Bellus Furniture OÜ asutati 1997. aastal, toodetakse diivaneid, voodeid, toole, madratseid, patju

[valikul-latti-alla-ei-lase-dynamics-nav/](https://www.itera.ee/valikul-latti-alla-ei-lase-dynamics-nav/)
<https://www.itera.ee/kliendilood/bellus-seadmete-automatiseerimine-toi-33-tootlikkuse-tousu/>

FUJITSU



ARENDAJA	FUJITSU ESTONIA AS
JUURUTAJA	
ASUTATUD	02.12.1991
TÖÖTAJATE ARV	409 (seisuga 30.09.2020)
SIHTGRUPP	
MOODULID	Tootmine Varude haldus Projektijuhtimine Ostujuhtimine Teenindus ja müük Palk ja personal Finantsjuhtimine Raamatupidamine Ärianalüüs
HIND	Vastavalt ettevõtte suurusele ja vajadustele
Investeeringu komponendid	Juurutus Majutus ehk server Kasutajalitsentsid Süsteemi hooldus Kuutasu
LISAINFO	<p>MS Dynamics 365 Business Central on standardiseeritud tarkvara, mille kasutuselevõtt ei piirdu siiski vaid konto avamisega. Tarkvara nõuab seadistamist ja kohandamist teie ettevõtte jaoks. See on protsess, mis võtab aega paarist kuust kuni aastani, keskmiselt 6 kuud.</p> <p>Juurutuse maht algab tavaliselt 200 töötunnist. See sisaldab projektijuhi, konsultandi ning vajadusel arendaja panust. Suured juurutused võivad ulatuda mitme tuhande tunnini.</p> <p>Juurutusprojekti õnnestumine nõuab tihedat koostööd tarkvaratiimi ja kliendi võtmeisikute, eriti peakasutaja vahel. Nende inimeste ajalise panusega lähteinfo jagamisel, nõuete ja vajaduste kirjeldamisel ning loodava lahenduse testimisel peab kindlasti arvestama juba juurutust planeerides.</p> <p>Majandustarkvara kasutuselevõttu tuleb käsitleda mitte kui ühekordset kulu, vaid</p>

	kui investeringut immateriaalsesse põhivarasse , millel on oma tasuvusaeg ja mis sealt edasi hakkab tooma tulu läbi efektiivsuse suurenemise.
LINGID JA ALLIKAD	https://www.fujitsu.ee/business-central/?utm_source=google&utm_medium=cpc&utm_campaign=ERP092020&utm_content=widget

ODOO



Odoo pole pelgalt majandustarkvara, vaid täisväärtuslik platvorm, kuhu koonduvad äri kõik protsessid efektiivselt ja probleemivabalt.

Alusta kas või ühe mooduliga ning skaleeri piiramatult - see ongi **Odoo**.

Est-Pos OÜ-l on suurim litsenseeritud ettevõtete baas Eestis. Nende kaudu on leidnud Odoo Enterprise kasutust suurimas arvus Eesti ettevõtetes.

ARENDAJA	Odoo Enterprise, Belgia ettevõte EST-POS OÜ – sertifitseeritud Odoo partner Eestis
ASUTATUD	09.01.2013 (EST-POS OÜ)
TÖÖTAJATE ARV	8 (seisuga 30.09.2020)
SIHTGRUPP	Keskised kuni suured ettevõtted
MOODULID	
Tootmine Töövood Finants Müük	Tootmishaldus, toote eluiga, masinapark, kvaliteedikontroll Ladu, tööajalehed, projekti haldus, sisseost, kasutajatugi, dokumendihaldus Arveldus, raamatupidamine, kulud CRM, müügid, kassa, tellimused
LIIDESTUSED	Telema, Docura, Maksekeskus, Äriregister, EMTA, Maanteeamet Liidestused on osa standartsest lokaliseerimis paketest. Välise infosüsteemi puhul, millele soovitakse liidestust, saab luua vajalikud tehnilised lahendused.
HIND (paketid, kuutasud)	Enimlevinud moodulipakett 10-le kasutajale, tasudes: aastatasuna 1776€ (kuutasu 148€) kuutasuna 185€ Rohkem infot hindade, moodulite, äppide ja liidestuste kohta: https://www.odoo.com/
JUURDEPÄÄS, ÜHENDUVUS (vastavalt kliendi vajadustele)	<ul style="list-style-type: none"> • Avatud lähtekoodiga • Pilvepõhine või kliendi serveris • Juurdepääs telefonist, kodusest arvutist
KASUTAJATUGI	Kiiresti ja eesti keeles
KOOLITUSED	Demo, online
TURVALISUS	Arendustöö toimub meeskonna siseselt ning välistatud on alltöövõttud, olles seeläbi turvaline ja agiilne partner.

LISAINFO	43 äppi 9 ekstra liidestust (DHL, UPS, Fedex, eBay, bpost, Easypost, VOIP, Amazon, US Postal Service)
LINGID, ALLIKAD	http://www.estpos.ee/ https://www.odoo.com/ https://scorestorybook.ee/12402347-EST-POS-OU/meedia-arvamuslood

KOMMENTAARID JA KLIENDILOOD

Est-Pos OÜ esindaja:

„Odoo on rahvusvaheline, avatud lähtekoodiga ja moduleeritud süsteemiga, mis ei ole ainult tootmise jaoks, vaid mis seob kokku erinevad funktsioonid - raamatupidamise, laohinna arvestuse, müügid, cmr-i, müügi läbi e-kanalite jne. Avatud lähtekood tähendab seda, et kui luuakse kliendile erilahendus, siis temal on ligipääs, ta näeb seda koodi. Odool on mitmeid partnereid üle maailma.

Kui üks partner on selle loonud, aga koostöö sellega enam ei sobi, siis saab teise juures jätkata, süsteemid ja keskkond on sama ning ühilduvad üksteisega. Ei ole seda riski, et on ainult üks ettevõtte, teatud inimeste arvuga ja kogu äri on üles ehitatud nende poolt ja nende vastutada. See riskikaalukauss on sellisel juhul väga kõrge, selle peale algul ei tulda, aga sellele peaks tarkvara valides kindlasti mõtlema. **Odoo puhul on see olnud väga suur müügiargument.**

ARVUSTUS: Liisi, 10.06.2019

Kasutasime EST-POS OÜ kliendirahulolu mõõtmiseks soovitusindeksit, kus tulemus kujunes ühe küsimuse alusel: „Kui tõenäoliselt Te soovitaksite EST-POS OÜ-t oma sõbrale või äripartnerile?“
Vastus: Oma valdkonnas parim tegija - 9 palli 10-st. Aitäh pikaajase sujuva koostöö eest!

STANDARD

ERPStandard ERP
by HansaWorld

ARENDAJA	Excellent Business Solutions Eesti AS Alates 2015. aastast HansaWorldi toodete ainus ametlik esindaja Eestis
ASUTATUD	12.07.2002
TÖÖTAJATE ARV	30 (seisuga 30.09.2020)
KLIENTE	Hansa Worldi Standard ERPi tarkvara on 25 tegevusaasta jooksul kasutusele võetud ettevõtetes enam kui 110-s erinevas riigis.
SIHTGRUPP	Keskmistele ja suurtele ettevõtetele
MOODULID	<p>Standard ERP põhipakett sisaldab:</p> <ul style="list-style-type: none">• Raamatupidamine (Finants)• Ostuarved• Müügiarved• Kassaraamat• 1 ettevõtte• Pakkumised• Ostutellimused• Müügitellimused• Ladu• Kassa• Üldine• Server• Tehnika• Business Communicator <p>Kasutuslepingu raames on kättesaadavad:</p> <ul style="list-style-type: none">• Programmi uued versioonid• Tugi e-maili ja telefoni teel
LISAMOODULID	<ul style="list-style-type: none">• Kliendihaldus (CRM)• Palgaarvestus

	<ul style="list-style-type: none"> • Põhivarad • Kulutused • Komplekteerimine • Kassamüük (POS) • Projektarvestus • Ressursiplaneerimine • Hooldusteenindus • Lisakeeled (29 erinevat keelevalikut) • Veebipood
HIND	Paketi hind sõltub moodulite valikust ja kasutajate ning ettevõtete arvust Võimalik on litsentside rentimine kuupõhiselt
PLATVORM	Pilvepõhine
LISAINFO	<p>Integreeritud lahendus võimaldab kõik ettevõttele olulised äriprotsessid teostada ühes süsteemis. Kuna süsteemi kõik osad on omavahel seotud (kuni 45 erinevat moodulit), kaob vajadus kulukate ja keerukate täiendavate liidestamiste järele ning dubleerivaks andmete sisestamiseks. HansaWorld'i majandustarkvara toimib kõikidel platvormidel ja operatsioonisüsteemidel (Windows, Linux, Apple OS, Unix).</p> <p>Ettevõtte vajaduste kasvades on programmi võimalik operatiivselt laiendada täiendavate kasutajate, ettevõtete ja lisamoodulite näol.</p>
LINGID, ALLIKAD	<p>https://www.excellent.ee/</p> <p>https://www.hansaworld.com/en/partners2/estonia</p> <p>https://www.rmp.ee/tarkvara/suur/standard-erp/standard-erp-by-hansaworld-tutvustus-ja-vastused-rmp-ee-kusimustele-2014-09-18</p>

SAP Business ByDesign



SAP Business ByDesign on pilvepõhine ERP-tarkvara



ARENDAJA	MS Ärisüsteemid
ASUTATUD	19.02.1999
TÖÖTAJATE ARV	5 (seisuga 30.09.2020)
SIHTGRUPP	Väikese ja keskmise suurusega ettevõtted
TOOTMIS- ETTEVÕTETE PAKETT	<ul style="list-style-type: none">• Müük• Hankelepingud• Ostmine• Tarneahela planeerimine ja juhtimine• Tootmine, laohaldus ja logistika• Rahavoogude juhtimine• Finants- ja juhtimisarvestus• Reiskulude haldamine• Ressursside haldamine
JUURUTUSPAKETT	<p>Terviklik ERP lahendus kiiresti, konfigureerimine ettevõtte ärivajadusi silmas pidades spetsialistide poolt</p> <p>„Pakume SAP poolt tunnustatud pakettjuurutust. Teie valite oma äri jaoks olulisemad äriprotsessid ning meie juurutame viimased vastavalt püstitatud eesmärgile. Tarkvara seadistamine, andmete alglaadimine ja koolitus toimub meie poolt ühtse fikseeritud paketina kokkulepitud ajal 8 – 12 nädala jooksul.”</p> <p>Pakettjuurutus on sobiv lahendus ettevõttele, kes soovib standartiseeritud protsesside juurutamist piiratud aja ja investeeringu mahus.</p>
LISAINFO	Tootmisettevõtetele, kes soovivad automatiseerida oma äriprotsesse müügist varude juhtimise ja tootmiseni. SAP ByDesign võimaldab

	<p>kontrollida tootmiskulusid ja jälgida klientide tellimuste täitmist reaalajas.</p> <p>SAP Business ByDesign on pilvepõhine ERP-tarkvara, kus tarkvara ja teenused on kättesaadavad ühes fikseeritud kuutasuga paketis. Puudub vajadus investeerida serveritesse, tugiteenustesse või IT-meeskonda ja andmete kaitsmine ning varukoopiade tegemine toimub automaatselt.</p> <p>SAP Business ByDesign täieneb pidevalt ning kasutaja ei pea muretsema tarkvara aegumise pärast või tehnoloogia arenguga kaasnevatest muudatustest ja võimalustest ilmajäämisest. Uuenduste saamiseks puuduvad lisa kulud – kõik sisaldub juba kuupõhises tasus. uuendusi teostatakse 4 korda aastas.</p> <p>SAP Business ByDesign on parim rakendus ettevõtte põhiprotsesside digitaliseerimiseks, mis tagab kogu äriteabe paiknemise ühes keskses lahenduses.</p>
LINGID, ALLIKAD	https://www.msbs.ee/



Euroopa Liit
Euroopa
Regionaalarengu Fond



Eesti
tuleviku heaks

Materjali koostamist on toetatud Euroopa liidu regionaalarengu fondist projekti “VÕRUMAA KUTSEHARIDUSKESKUSE PUIDUTÖÖTLEMISE JA MÕÖBLITOOTMISE KOMPETENTSIKESKUS TSENTER INNOVATSIOONIVÕIMEKUSE TÕSTMINE”